

TheProfitCenter



“En solo unas horas de trabajo, la solución propuesta fue simple, entendible y sin complejidades, con resultados satisfactorios...”

Empresa: Aceros Innova. Comercialización de Acero.

Cliente: Administrador de negocio familiar.

Reto: Grandes cantidades de inventario poco “funcional” que provocaba una alta cartera de deuda con proveedores y desabasto de materias primas básicas. Las ganancias estaban comprometidas y se tenía una liquidez limitada para hacer frente a pago a proveedores.

Nuestra solución:

Identificar e implementar iniciativas para elevar rentabilidad.

Plan:

1. Análisis de rotación de inventarios y cuentas por cobrar
2. Análisis de tróput por categoría/familia de productos
3. Implementación de iniciativas para optimizar uso de recursos (compra y abasto)

Resultado:

En menos de 5 meses de aplicar el método y a través de las ganancias se logro solvencia y liquidez que les permitiera poder pagar a todos los proveedores desde el momento de la compra, el día de hoy a un año de la implementación están pagando con descuento de pronto pago a los proveedores

De un inventario poco funcional, con desabasto y con altos niveles de CXP a **un inventario optimizado y con suficiente liquidez para pagar con pronto pago a proveedores**

Acompañamiento para incrementar la rentabilidad de tu negocio